



**Roncalli** steht seit über 40 Jahren für einzigartige Unterhaltung und ist mit seinen fast 200 Mitarbeitern eines der bekanntesten Circus-Unternehmen Europas. Der **Circus Roncalli** hat seit seiner Entstehung 1976 bereits über achtzehn Millionen Menschen in vielen europäischen Ländern verzaubert. **Roncalli Event** inszeniert Emotionen und zeichnet sich für die Umsetzung außergewöhnlicher Veranstaltungen verantwortlich. **Roncalli's Apollo Varieté** am Rhein in Düsseldorf präsentiert seit mehr als zwanzig Jahren ein einzigartiges Show & Dine Erlebnis.

Am Standort Köln suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Vertriebsmitarbeiter B2B (m/w/d) für die Roncalli Unternehmensgruppe

### Deine Aufgaben:

- Optimierung des Verkaufs unserer Eintrittskarten im Firmenkundenbereich durch den gezielten Einsatz von verkaufsfördernden Mitteln
- Akquise und Betreuung neuer B2B-Kunden, Vertriebs- und Sponsoring-Partner
- Ausarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen zur Etablierung unserer Veranstaltungsstätten als Eventlocation und deren Vermarktung
- Pflege von Bestandskunden und Kundenbindungsmanagement
- Eventmanagement
- Enger Austausch und koordinierte Zusammenarbeit mit den anderen vermarktungsrelevanten Bereichen wie PR, Marketing und Ticketing
- Entwicklung einer Online-Strategie für den B2B-Bereich
- Direkte Berichtslinie zur Geschäftsführung

### Dein Profil:

- Passion für Live-Entertainment, Circus und Vertrieb
- Fundierte Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich Live-Entertainment, Freizeitbranche oder Touristik
- Selbstständige, engagierte und zielstrebige Arbeitsweise
- Hohes Maß an Flexibilität, Belastbarkeit und Organisationsgeschick
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Ausgezeichneter Umgang mit der deutschen Sprache in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse (Word, Excel, PowerPoint)

### Wir bieten Dir:

eine langfristige Perspektive in einem innovativen und expandierenden Traditionsunternehmen, Verantwortungsübernahme und einen großen Handlungs- und Entwicklungsspielraum von Beginn an, eine konkurrenzfähige Gehaltsstruktur und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Das Arbeitsverhältnis wird zunächst auf 2 Jahre befristet, es wird aber eine unbefristete Besetzung der Stelle angestrebt.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung, unbedingt inklusive einer Gehaltsvorstellung sowie frühestmöglichem Eintrittstermin. Bitte ausschließlich per Mail an:

[bewerbungen@roncalli.de](mailto:bewerbungen@roncalli.de), Frau Dörte Arndt.

Für Rückfragen vorab stehen wir gerne zur Verfügung unter 0221 – 964 94 16.

